

Lantania dobla sus previsiones de obra nueva contratada

- El grupo anuncia que cerrará este año con nuevos contratos por valor de 110 millones de euros frente a los 55 millones previstos y una cartera de obra en curso de 270 millones
- “Vamos un año por delante de los objetivos marcados”, señala el presidente de Lantania, Federico Ávila
- En los últimos 12 meses la compañía ha adquirido el Grupo Velasco y creado una empresa conjunta con Gestilar, a lo que suma su entrada en el negocio naval y el desarrollo internacional

Madrid, 29 de octubre de 2019. Lantania hace balance al cumplirse un año de su lanzamiento y presenta las líneas clave de su desarrollo futuro. El presidente del grupo, Federico Ávila, ha anunciado hoy que la compañía superará sus previsiones y ha avanzado que cerrará el año con la contratación de obras por valor de 110 millones de euros, casi cuatro veces más que la alcanzada en 2018 (30 millones de euros) y el doble de lo previsto. La cartera de obra en curso de la empresa alcanza los 270 millones de euros en la actualidad, lo que supone un crecimiento del 35% sobre su cartera inicial.

A lo largo de los últimos 12 meses, el grupo ha llevado a cabo una reestructuración organizativa, un proceso realizado tras la adquisición del Grupo Velasco. Asimismo, la compañía ha potenciado su crecimiento con la entrada en nuevos negocios, como el naval, y la puesta en marcha de una empresa conjunta con la promotora inmobiliaria Gestilar. Nuevos proyectos a los que se une el inicio de la licitación internacional. Para el presidente de Lantania, “han sido meses muy intensos, que nos han exigido mucho, pero con un proyecto muy ilusionante y satisfactorio”.

El grupo prevé cerrar 2019 con unos ingresos de 100 millones de euros, lo que supone un incremento del 71% respecto al pasado año y una mejora del 43% sobre las estimaciones. El ebitda alcanzará los 10,1 millones de euros, un 31% más que en 2018. Estas cifras, como señala Ávila, “están muy por encima de los objetivos marcados en nuestro plan estratégico. De hecho, podemos afirmar que vamos más de un año por delante de estos objetivos, es decir, estas cifras son las que estaban previstas para el ejercicio 2020 en el plan de negocio”.

Energía, junto a Conservación y Servicios, constituyen las áreas de negocio de mayor crecimiento para la compañía. “Algo que potencia nuestra diversificación y, en

consecuencia, nuestra fortaleza”, subraya el presidente de Lantania. De esta forma, Energía ya supone cerca del 40% de la nueva contratación del grupo. La empresa tiene en cartera la construcción de 125 megavatios (MW). Entre ellos destaca la ingeniería, construcción y mantenimiento para Solaria del parque solar fotovoltaico Tordesillas I, de 30 MW, en Valladolid.

Lantania ha sido también la adjudicataria de la remodelación de la Autovía A-66 en Asturias en el tramo entre Lugones y Matalablíma, un contrato de 22,2 millones que realizará en UTE con Asch Infraestructuras y Servicios. Además, llevará a cabo la reforma de las estaciones de tren de Mérida y Badajoz para adecuarlas a la alta velocidad y la electrificación del primer tramo del AVE a Extremadura. Proyectos a los que se suman, entre otros, la construcción de una subestación eléctrica en Taradell (Barcelona) y del tercer edificio del Complejo Paddock Club del Circuito del Jarama-RACE.

Palancas de crecimiento y generación de valor

Entre las principales palancas de crecimiento del grupo están la adquisición y el desarrollo de nuevos negocios. El pasado mayo la empresa cerró el proceso de compra de la rama de actividad de obra pública del Grupo Velasco. Una operación que ha supuesto la entrada de Lantania en el mercado de conservación y servicios, donde la constructora madrileña era un referente, y que ha reforzado su posicionamiento en algunos clientes estratégicos.

La adquisición de Velasco ha supuesto además la integración de una plantilla de 50 trabajadores. Entre los proyectos adquiridos se encuentran el mantenimiento de las pistas del aeropuerto Adolfo Suárez-Barajas para Aena y del Hospital Gregorio Marañón (Madrid), así como varios contratos de obras y conservación para la Comunidad de Madrid, la Diputación de Almería y los ayuntamientos de Madrid, Fuenlabrada o Las Rozas, entre otros.

Lantania también establece su desarrollo mediante el impulso de nuevos negocios. El grupo puso en marcha el pasado abril una empresa conjunta con la promotora inmobiliaria Gestilar. La nueva sociedad, Gestilar Construcciones, nace como un nuevo concepto de edificación residencial basado en un modelo colaborativo de construcción integrada como solución a muchos de los retos que plantea este sector.

La compañía cuenta con el 51% de esta nueva empresa, que dispone de una cartera de más de 150 millones de euros de obra para la construcción de casi 1.000 viviendas en España y Portugal, además del potencial de los desarrollos futuros de la promotora. Gestilar Construcciones ha iniciado ya los trabajos en dos promociones en Madrid, Isla Pedrosa e Isla de Tambo, con un total de 202 viviendas.

En la búsqueda de nuevos nichos de mercado, Lantania ha incorporado a un equipo dedicado al sector de las instalaciones navales y *off-shore*. La compañía acaba de obtener sus primeros contratos con Navantia y con SingDa Marine.

Además, el grupo ha establecido ya un plan de expansión internacional en tres fases. El objetivo de la primera será el desarrollo de la empresa en el entorno de países de la Unión Europea con un alto volumen de inversión en infraestructuras, centrado en regiones como los Balcanes, países nórdicos y bálticos como principales destinos. En esta línea, Lantania está licitando ya varios proyectos ferroviarios en consorcio con compañías locales de prestigio. La empresa continuará en una segunda fase con su desembarco en Latinoamérica y en una tercera etapa abordará ya los mercados más maduros, como EEUU y Canadá.

Nuevo organigrama

Lantania ha reestructurado y reforzado su estructura organizativa que pasa ahora a estar compuesta por cuatro direcciones generales. La compañía ha incorporado a José Nofuentes, exdirector general del Grupo Velasco, como director general de Desarrollo de Negocio; y a Antonio Espiñeira como director general de Energía.

Las otras dos direcciones se completan con Andrés Álvarez, como director general corporativo y José Alberto Carrasco como director general de Infraestructuras y Agua. La compañía contará además con un director general adjunto a la presidencia, cargo que ostentará Luis Corrales, quien hasta el momento lideraba la división de Energía.

María Cupeiro

maria@stakeholders-pr.es

91 348 33 57

STAKEHOLDERS PR